

# Славиша Илић

---



## БИОГРАФИЈА

Славиша Илић рођен је 10.02.1971. године. Студирао је на Електротехничком факултету Универзитета у Приштини, где је 1997. године стекао звање Инжењер електротехнике. Поред студија своје знање из ове области је унапређивао и на другим институцијама. Похађао је *The George Washington University, School of Business-ESI International*, где се усавршавао у области менаџмента, комуникације, менаџмента пројеката и ИТ пројеката. Поред овога током година своје вештине и знања је усавршавао на многобројним институцијама, као што су: Franklin Covey – курсеви: „7 навика успешних људи“, „Помозите Вашем клијенту да успе“; *Bay Group International* – курс: „Ситуационе преговарачке способности“; *London Business School*- курс: „Вођење у јавном сектору“; *Holden International*; *Microsoft Sales Academy*, *INSEAD* и многе друге. Дугогодишње радно искуство у области информатике, менаџмента и продаје могу допринети унапређењу наставног процеса.

## Радно искуство

Славиша Илић у периоду од априла 1997. до децембра 1999 године био запослен у компанији Београдска Банка-Косовско Метохијска Банка а.д. у Приштини као програмер апликативних решења. Као члан ИТ развојног тима банке био је одговоран за дизајнирање и развој нових софтверских решења за подршку пословним процесима банке, као и са пренос пословних података и апликативних логика са IBM мејнфрејма на Microsoft платформу.

Од 1999. до јануара 2006. године радио је у Институту за нуклеарну науку Винша, Центар за перманентно образовање. Ту је био запослен на позицији Менаџер Мајкрософт едукативног програма (*Microsoft Educationa Program Manager*), где је био задужен за развој стратегије продаје, вођење тима продаје и организацију Мајкрософт професионалних обука. Као сертификовани Мајкрософт систем инжењер и овалшћени Мајкрософт тренер одржао је преко

200 професионалних курсева. Такође, је био аутор неколико мрежа студија случаја и радионица. Од априла до новембра 2005. године био је укључен у ЕУ пројекат „*Approximation of Legislation in Internal Market – Software Training for SEI*“, као део ЕУ твининг пројеката између Републике Македоније и Републике Словеније, као галвани експерт, где је учествовао у обуци преко 50 службеника запослених у владиним институцијама да користе најновије софтверске технологије и решења.

У периоду од јануара 2006. до јула 2007. године радио је као консултант за услуге предузећима у компанији Microsoft Serbia у Београду. У овој компанији се бавио испоруком техничких решења купцима у Србији и Црној Гори, омогућавајући им да максимизирају своје инвестиције у Мајкрософт технологије.

Од јула 2007. до октобра 2011. године Славиша је радио на позицији Продавца софтверских решења (*Solution Sales Professional*) такође у компанији Microsoft Serbia у Београду. Радећи на овој позицији био је одговоран за испоруку решења за финансирање кроз нове и/или већ постојеће инвестиције. У октобру 2011. године је унапређен на позицију *Account Manager – Public Sector* (задужена особа за кориснике из јавног сектора). Био је одговоран за омогућавање теренске продаје и организацију услуга како би се постигао циљ компаније- а то је постизање водеће позиције у примени технологија, задовољавање потреба потрошача и раст прихода. Утицао је на развој локалних стратегија, одржавао кључне везе, развио и управљао шансама, надгледао развоје пројекте и распоређивао ресурсе међу виртуалним тимовима. Као главна особа заджена за послове са Владом Републике Србије успео је да визију спроведе у реалност, што је резултирало највећим централним Уговором са Владом Републике Србије и посетом Владине делегације седишту Microsoft-а у Редмонду, где су се представници Владе сусрели са челницима компаније. На овој позицији се задржао до 2013. године.

У периоду од јула 2013. до октобра 2018. године обављао је функцију *Account Executive Government & Education Lead* (руководиоца послова са Владом Републике Србије и главни координатор за образовање) у Microsoft Serbia у Београду. Био је задужен за развој пословања Microsoft-а са фокусом на Владин сектор, јавна предузећа и образовни сегмент како би повећао задовољство клијената и омогућио раст прихода. Био је одговоран за вођење неколико интенних тимова: маркетинг, услуге, специјалисти за идејна решења и лиценце, као и виртуелни тимови за специјалне сврхе. Поред тога додатно је водио и још два тима: *Partner Experience team and National Empowerment Plan team*.

Од октобра 2018. године до данас Славиша је запослен у компанији *Algotech Serbia* као саветник за стратешки развој. У овој компанији задужен је за стратешки развој самог пословања и портфолиа решења компаније за територију Балкана са фокусом на владин сектор и јавна предузећа.